

افزایش قابل توجه صدور حواله های پایا و ساتنا طی روزهای پایانی سال در بانک ملی ایران



بانک ملی ایران در آخرین روزهای پایانی سال گذشته به درخواست مشتریان طی روزهای ۲۵ تا ۲۹ اسفند ماه در مجموع بیش از یک میلیون و ۱۸۹ هزار حواله پایا و ساتنا صادر کرده است.

به گزارش روابط عمومی بانک ملی ایران، این بانک همزمان با فرارسیدن روزهای پایانی سال و افزایش مبادلات مالی ، ساعت کاری سامانه های ساتنا و پایا را در جهت ارائه خدمات مطلوب به مشتریان افزایش داد که بر این اساس خدمات انتقال وجه بین بانکی تحت سامانه های پایا و ساتنا با مبالغ مختلف در روزهای پایانی سال بی وقفه و در کمترین زمان ممکن در دستور کار قرار گرفت و از این رو به درخواست مشتریان در سامانه پایا در مجموع یک میلیون و ۵۶۳ هزار و ۵۳۶ درخواست و همچنین ۲۵۵ هزار و ۶۵۷ درخواست تحت سامانه ساتنا طی روزهای ۲۵ تا ۲۹ اسفندماه در بانک ملی ایران ثبت و صادر شد.

به عبارت دیگر بانک ملی ایران در پنج روز کاری ۲۵، ۲۶، ۲۷، ۲۸ و ۲۹ اسفند ماه به درخواست مشتریان و متقاضیان، روزانه به طور میانگین ۳۶۳ هزار و ۸۳۸ حواله از طریق سامانه پایا و ساتنا به حساب مشتریان در سایر بانک ها انتقال وجه انجام داده است. درضمن تعداد حواله های صادره در این ایام در بانک ملی ایران در مقایسه با روزهای مشابه سال قبل رشد داشته است.

لازم به ذکر است، متقاضیان این خدمت می توانند با افتتاح یکی از انواع حساب های جاری، پس انداز و مدت دار بانک ملی ایران نسبت به انتقال وجه به حساب خود یا سایر افراد در سایر بانکها در همان روز اقدام کنند.

پنجمین سالروز تاسیس بیمه باران



زیر باران بیا قدم بزنیم حرف شنیده‌ای به هم بزنیم قلم زندگی به دست دل است

زندگی را بیبارقم بزنیم پنج سال پیش با کوله‌باری از انگیزه و اراده کرد هم آمدیم تا در صنعتی که ریشه‌اش را باید در دل تاریخ جست، درجه‌ای به سوی نوآوری و خلاقیت بگشاییم؛ و اینگونه بیمه زندگی باران متولد شد.

ایمان استوار و عزم راسخ را توشه راهمان کردیم و با دلی قرص به الطاف الهی، قدم در مسیر گذاشتیم و حاصل آن اعتمادی است که همواره قوت قلبمان بوده و سبب شده با سری برافروشته در برابر چالش‌های مسیر بایستیم و قوی‌تر برای تحقق ذی‌نفعان تلاش کنیم. اکنون در آستانه پنج‌سالگی و با شروع سال جدید، با تکیه بر اعتماد بیمه‌گذاران، حمایت سهامداران، تخصص همکاران، تدبیر مدیران و تلاش مستمر و در خور تقدیر شبکه فروش، بیمه باران گامی دیگر به سوی پیشرفت و تعالی برخواهد داشت تا بتواند مانند سالیان گذشته با ارائه محصولات متنوع و کارآمد، همواره پاسخ مناسبی برای تأمین امنیت خاطر مردم کشورمان باشد. در پنجمین سالروز تاسیس بیمه باران، گذردن حضور و همراهی شما در این سفر مملو از تجربه و خارطه هستیست و در این مسیر روشن و بارانی گام برمی‌داریم. ایمان داریم چهره ما و همدلی شما بی‌مبодن این مسیر میسر نمی‌شد و تاوأم حضورتان در روزهای پیش رو، توشه ما برای اندیشه، کار و پیش رفتن است. اکنون با اتکاء به یاری خداوند قادر و متعال و بهره‌مندی از تجارب ارزشمند و توانمندی تمامی اعضای این خانواده که رفته‌رفته همچون شاخه‌ساران بسط می‌یابد، چشم‌انتظار رسیدن فصلی پربرابر و سپهری در باران‌تر بر عرصه این کهن سرزمین هستیم.

علیرضا هادی

بر آورد در آمدهای نفتی ایران در سال گذشته و سال ۱۴۰۳

رگوردهای طلای سیاه

گروه اقتصاد - یک کارشناس انرژی می گوید: «در سال ۱۴۰۳ سناریوهای تعیین کننده قیمت نفت عوض خواهند شد و بخشی از تغییر سناریوها به پیروزی یا عدم پیروزی ترامپ در انتخابات ریاست جمهوری مرتبط خواهد بود. اگر ترامپ به قدرت برسد، از سناریوی کاهش تولید و تهدید و گسترش جنگ هم عبور می‌کنیم و به سناریوی تقاضا می‌رسیم.»



اگر اعداد ذکر شده را در هم ضرب کنیم در سال ۱۴۰۲، در محدوده بین ۲۸ میلیارد دلار و در خوش بینانه‌ترین حالت ۳۰ میلییاد دلار و در بدترین حالت ۲۷ میلیارد دلار درآمد فروش نفت و میعانات گازی را کسب کرده ایم. این عدد پس از کسر کردن دور زدن تحریم و انتقال وجه محاسبه شده است

اگر جنگ اسرائیل علیه غزه و درگیری‌ها در دریای سرخ رخ نمی‌داد شاید امروز نفت ۶۵ تا ۷۰ دلاری داشتیم. برخی کارشناسان داخلی و خارجی که نقش عامل اول کاهش تقاضا را دست کم گرفته بودند بسیار کتنده نفت بود. عامل دوم جنگ و اثرات روانی آن و عامل سوم سناریوی تقاضا بود که هر یک به شکل مجزا و در ترکیب با هم بر قیمت نفت اثر گذاشتند. در رابطه با اول درخت، کشورهای تولید کننده شامل اوپک و اوپک پلاس، حدود ۵ میلیون و ۱۲۵ هزار بشکه را طی سال ۱۴۰۲ از تولید خود کم کردند، اما نتوانستند بر قیمت نفت اثر گذار باشند. حتی شوک‌هایی که وارد کردند حداکثر یک هفته طول می‌کشید و در نتیجه مشخص شد که از این پس بازار سوخت‌های فسیلی تابعی از تهدید کاهش تولید و نگرانی از بابت تعداد کشورهای تولید کننده خواهد بود. در مورد عامل دوم که مهم بود و می‌توانست بر قیمت نفت تاثیرگذار باشد، می‌توانیم به ناآرامی‌هایی اشاره کنیم که در کشورهای تولید کننده نفت شاهد بودیم. جنگ اوکراین و روسیه وارد دومین سال خود شد. این جنگ حدود ۶ الی ۶ ماه بر بازار نفت تاثیر داشت، اما اکنون شدت آن بسیار کم شده است.»

وی افزود: «اگر اعداد ذکر شده را در هم ضرب کنیم در سال ۱۴۰۲، در محدوده بین ۲۸ تا ۲۹ میلیارد دلار و در خوش بینانه‌ترین حالت ۳۰ میلیارد دلار و در بدترین حالت ۲۷ میلیارد دلار درآمد فروش نفت و میعانات گازی را کسب کرده ایم. این عدد محاسبه شده است.»

وی افزود: «اگر اعداد ذکر شده را در هم ضرب کنیم در سال ۱۴۰۲، در محدوده بین ۲۸ تا ۲۹ میلیارد دلار و در خوش بینانه‌ترین حالت ۳۰ میلیارد دلار و در بدترین حالت ۲۷ میلیارد دلار درآمد فروش نفت و میعانات گازی را کسب کرده ایم. این عدد محاسبه شده است.»

وی افزود: «اگر اعداد ذکر شده را در هم ضرب کنیم در سال ۱۴۰۲، در محدوده بین ۲۸ تا ۲۹ میلیارد دلار و در خوش بینانه‌ترین حالت ۳۰ میلیارد دلار و در بدترین حالت ۲۷ میلیارد دلار درآمد فروش نفت و میعانات گازی را کسب کرده ایم. این عدد محاسبه شده است.»



اگر اعداد ذکر شده را در هم ضرب کنیم در سال ۱۴۰۲، در محدوده بین ۲۸ میلیارد دلار و در خوش بینانه‌ترین حالت ۳۰ میلییاد دلار و در بدترین حالت ۲۷ میلیارد دلار درآمد فروش نفت و میعانات گازی را کسب کرده ایم. این عدد پس از کسر کردن دور زدن تحریم و انتقال وجه محاسبه شده است

برق از انرژی‌های فسیلی از ۴۸ درصد به ۲۸ درصد رسیده و اگر اروپا با همین سرعت به کار خود ادامه دهد تا پایان دهم ۸۵ تا ۹۰ درصد از مصرف برق خود را از انرژی‌های پاک خواهد گرفت. سرعت چین در این زمینه از اروپا هم بیشتر است و با اختلاف نسبت به همه دنیا در حوزه تولید خودرو برقی و انرژی‌های تجدید پذیر کار می‌کند و ۶۶ درصد خودروهای برقی فروش رفته جهان در چین ثبت شده است.»

قیمت نفت در ۱۴۰۳ چقدر می‌شود؟
باباخانی در ادامه گفت: «در سال ۱۴۰۳ سناریوهای تعیین کننده قیمت نفت عوض خواهند شد و بخشی از تغییر سناریوها به پیروزی یا عدم پیروزی ترامپ در انتخابات ریاست جمهوری مرتبط خواهد بود. اگر ترامپ به قدرت برسد، از سناریوی کاهش تولید و تهدید و گسترش جنگ هم عبور می‌کنیم و به سناریوی تقاضا می‌رسیم.»

با به قدرت رسیدن با دادن امتیازاتی به روسیه، جنگ اوکراین را خامه می‌دهد. از طرفی وضعیت اقتصادی روسیه در حال حاضر بسیار متزلزل شده و اگر هم بخشی را در به خاطر فروش تولیدات نظامی است. اگر جنگ فروکش کند، رشد اقتصادی روسیه نزدیک صفر می‌رسد، همچنین بازار اروپا را نیز از دست داده است. بنابراین رافع تحریم‌های روسیه با حل حاکمان تولید نفت و فرآورده به سراغ بازارهای آسیا و بویژه چین خواهد رفت. احتمال می‌رود ایالات متحده نیز تولید خود را به حداکثر برساند و بعید است جنگ اسرائیل علیه فلسطین در زمان ریاست جمهوری ترامپ گسترده شود. یا به ایران برسد. فلسفه‌ای که از ترامپ دیدیم این است که می‌گوید خسارات جنگ تحریمی بیش از خسارات جنگ تحریمی است. با آمدن ترامپ درواقع سناریوی تولید و تهدید را کنار می‌گذاریم و معتقدم که جنگ‌ها هم کنترل می‌شود و حتی توافق بین عربستان و اسرائیل نیز پیش می‌رود. در حالی که سناریوی تقاضا در اختیار ترامپ نیست و با کاهش بیشتر حجم تقاضا همراه می‌شود و احتمالاً قیمت نفت به سمت ۶۵ و ۷۵ خواهد رفت.»

انتزازی انرژی در ایران چطور برطرف می‌شود؟
این تحلیلگر حوزه انرژی گفت: «در بخش گاز و نیرو شرایط ما چندان خوب نیست و اشتباهات ما در طول چند دهه اخیر ادامه داشته و هنوز هم دارد. ما جذب کنیم.

امروز ۷۵ درصد از انرژی ما از گاز و حدود ۲۲ درصد از نفت و فرآورده‌های آن تأمین می‌شود. ما حدود ۵۰۰ هزار کیلومتر خط لوله گاز کشیده ایم که از دید برخی کارشناسان غلط است. طبق گزارش مرکز پژوهش‌های مجلس، ما به طور میانگین روزانه نزدیک به ۱۵۰ میلیون متر مکعب گاز کم داریم که در عدد پیک خود به ۳۵۰ تا ۴۰۰ میلیون متر مکعب می‌رسد که اثرات آن را در کارخانه‌ها و صنایع می‌بینیم. ما در بخش انرژی کشور به برنامه‌های دراز مدت نیاز داریم و با تمرکز همه جانبه روی گاز و نفت با سوپر بحران انرژی مواجه می‌شویم. ما باید به سمت انرژی‌های پاک و نسل بعد از ما سوخته‌های فسیلی دور شویم. این کار را باید در ۳ گروه و همزمان دنبال کنیم.»

وی افزود: «ما می‌توانیم از تجارب دیگر کشورها استفاده کنیم، مثلاً واردات تجهیزات تأمین انرژی‌های پاک را آزاد کنیم یا پول گمرک این تجهیزات را کاهش دهیم. تولید و فروش برق تجدیدپذیر را برای یک دهه از تصعیر کرد: شرایط باید به گونه‌ای پیش برود که بین نیروی‌های ستاد و صف تفاوتی وجود نداشته باشد چرا که تقویت نیروهای شاغل در شعب و صف بانک منجر به تقویت توان کلی بانک خواهد شد و در این راستا لازم است که ارتباط و تعامل قویتری بین کارکنان و مدیران برقرار باشد. دکتر خانی در بخش دیگری از سخنان خود با تقدیر از عملکرد مجموعه بانک در سال گذشته گفت: ضروری است که اقدامات لازم برای انجام برخی از اصلاحات انجام گیرد و لازمه اجرای درست فرایندها، تعامل و همکاری معاونت‌ها با یکدیگر و با هدف افزایش میزان رضایتمندی کارکنان و مشتریان است. مدیرعامل بانک برقراری ارتباط بین همکاران را پیش شرط لازم و ضروری برای ایجاد همدلی خواند و اضافه کرد: روزمرگی باعث لختی و سستی خواهد شد و ایجاد فضای کاری شاداب و سرزندة زمینه‌های لازم را برای تحول و تغییر نگاه فراهم می‌آورد. گفتنی است در این جلسه برخی از اعضای هیات مدیره و مدیران حاضر به طرح دیدگاهها و نظرات خود پرداختند.

غلامرضا فتحعلی در دیدار نوروزی مطرح کرد

سال ۱۴۰۳ بهترین عملکرد را در شاخص‌های عملیاتی رقم می‌زنیم



فتحعلی از دیگر افتخارات بانک در سال ۱۴۰۲ را کسب جایزه پیشرو بودن در استقرار نظارت و تطبیق شرعی، افتتاح دفتر نظارت شرعی بانک در شهر قم، کسب جایزه مدیریت مالی، کسب جایزه مدیریت منابع انسانی، اخذ نشان رضایتمندی مشتریان و رتبه اول پلتفرم سیات در نمایشگاه تراکش عنوان کرد. وی در ادامه به افتتاح ۱۰ شعبه جدید در تهران در سال گذشته اشاره کرد و گفت: با توجه به این که ۵۰ تا ۶۰ درصد نقدینگی کشور در تهران وجود دارد، با بهره‌برداری از شعب جدید در تهران تلاش می‌کنیم سهم بیشتری از نقدینگی را جذب کنیم. وی همچنین به راه‌اندازی خودپرداز و شعب سیار بانک اشاره کرد و گفت: در راستای سیاست‌های حمایتی بنیاد علوی دو شعبه سیار خریداری و به منظور ارائه خدمات به متقاضیان هدف بنیاد، در محل‌های مورد نظر بنیاد ارسال شد. مدیرعامل بانک سینا رویکرد اصلی بانک در سال ۱۴۰۳ را رسیدن به سودآوری بیشتر با مدیریت هزینه‌ها، کاهش قیمت تمام‌شده پول و استفاده از ظرفیت‌های داخلی بانک در مسیر طرح راهبردی اعلام کرد و افزود: ما حاصل تمامی شاخص‌های عملکردی بانک، منتج به دستاوردهای کلیدی در بانک شد و بانک سینا در راستای تحقق اهداف و انجام عملیات بانکی توانست در سال قبل با ۱۴۵ درصد پوشش بوجه، سود خوبی به سهامداران خود برساند. فتحعلی در خصوص کنترل رشد مقداری ترانزاهه که از موضوعات مهم مورد نظر بانک مرکزی است، گفت: با مدیریت صحیح منابع و مصارف، تخطی در این حوزه در بانک سینا به صفر رسیده است.

مشتریان بانک را با مجموعه‌ای از محصولات مختلف و شخصی‌سازی‌شده بر اساس نیاز خود همراه کنیم. فتحعلی در این دیدار با ارائه گزارشی از فعالیت‌های بانک سینا در سال گذشته خاطرنشان کرد: شاخص‌های عملکردی بانک سینا در سال ۱۴۰۲ از رشد بسیار خوبی برخوردار بوده که از جمله آن می‌توان به کسب یک هزار و ۸۵۰ میلیارد تومان سود خالص، افزایش نرخ کفایت سرمایه، رشد ۳۸ درصدی منابع و رشد ۴۵ درصدی در بخش درآمدهای سرمایه‌گذاری اشاره کرد. فتحعلی تصریح کرد: بانک سینا در حوزه تسهیلات تکلیفی به تعهدات خود تا پایان سال عمل کرده و در این حوزه، بالغ بر ۱۶ هزار میلیارد تومان تسهیلات پرداخت شده که به‌ویژه در حوزه وام فرزندآوری با پرداخت ۱۰۴ درصد پوشش بوجه عملکرد مناسبی را رقم زده است. مدیرعامل بانک سینا با اشاره به اقدامات بانک در طرح اقدام ملی مسکن که با مشارکت و همکاری هلدینگ پایاسامان صورت گرفت، گفت: بانک سینا با پرداخت ۱۱ هزار میلیارد تومان تسهیلات در این بخش، زمینه ساخت ۲۰ هزار واحد مسکونی و تأمین مالی بخشی از هزینه‌های ساخت پروژه‌های خودمالکی را فراهم کرده است. فتحعلی در ادامه خاطرنشان ساخت: در حوزه عملکرد مالی شرکت‌های تابعه بانک، توفیقات خوبی در حوزه درآمدها ایجاد شده و سود شرکت‌های تابعه بانک به غیر از شرکت تفاس که مأموریت‌های دیگری نیز بر عهده دارد، به ۷۵۰ میلیارد تومان رسید.

مدیرعامل بانک سینا در دیدار نوروزی مدیران ارشد این بانک گفت: سال ۱۴۰۳ سال جهش بزرگ بانک سینا در شاخص‌های عملکردی است و در چارچوب طرح راهبردی کسب‌وکار بانک، توفیقات سال گذشته را تاوأم می‌بخشیم. به گزارش روابط عمومی بانک سینا، غلامرضا فتحعلی، مدیرعامل بانک سینا در این دیدار که با حضور اعضای هیئت‌مدیره، قائم‌مقام و معاونان مدیرعامل، مدیران و رؤسای ادارات ستادی و مدیران مناطق به صورت آنلاین صورت گرفت، ضمن تبریک سال نو گفت: با اهتمام و تلاش تمامی کارکنان بانک در سال گذشته شاهد عملکرد مطلوب بانک در بسیاری از شاخص‌های عملیاتی بودیم که امیدواریم با همت و اراده همه‌جانبه نیروهای خدم بانک سینا بتوانیم در سال ۱۴۰۳ نیز بهترین عملکرد را در شاخص‌های عملیاتی رقم بزنیم.

مدیرعامل بانک سینا با اشاره به اقدامات انجام شده بر پایه طرح راهبردی کسب‌وکار در سال ۱۴۰۲ تصریح کرد: بانک سینا سال گذشته را با تکیه بر دانش و قابلیت‌های کارکنان خود و با بهره‌گیری از ظرفیت‌ها و توانایی‌های داخلی با موفقیتی به پایان برد و توانست در مسیر ارزش آفرینی برای ذی‌نفعان و خدمت‌رسانی به مردم گام‌های مؤثرتری بردارد. وی تعامل و مشارکت بین همکاران را عامل اصلی موفقیت و رسیدن به اهداف ترسیم‌شده در سال گذشته عنوان کرد و افزود: در سال گذشته توانستیم بانکداری دیجیتال را از طریق طراحی و شکل‌دهی «سرزمین هوشمند سینا» عملیاتی کنیم و با بهره‌برداری از پلتفرم‌هایی نظیر «سبب‌بانک»، «سپامارت» و «سببات»،